



Общество с ограниченной ответственностью "Новое время"

РФ, 610017, г.Киров, ул.Володарского д.127а, оф.2, ИНН 4345334241, КПП 434501001,
тел.: 8(800)700-1343, <https://v-lodke.ru/>, e-mail: fr@v-lodke.ru

Здравствуйтесь!

В ответ на поступивший от Вас запрос предлагаем рассмотреть информацию о франшизе магазина "В лодке". Ваш город еще относится к незанятому сегменту, поэтому предлагаем рассмотреть наше предложение, сущность которого заключается в организации магазина товаров для туризма, рыбалки и охоты в соответствии с условиями франшизы ООО "Новое время".

На первом этапе необходимо определиться с форматом магазина. Предлагаем к рассмотрению ниже описанные варианты.

Параметры	Интернет-магазин и пункт выдачи заказов	Интернет магазин, пункт выдачи заказов и небольшой магазин	Фирменный магазин, интернет магазин и пункт выдачи заказов	
	49 000р.	100 000р.	350 000р.	
1	Площадь, кв. м.	5-15	20-40	От 100
2	Закупка товара на витрину, руб.	0	От 150 000	От 1 000 000
3	Маржа, %	35	35	45
4	Количество сотрудников	2 – 4	2 - 4	От 4
5	Стоимость ремонта по брендбуку, руб.	0	От 50 000	От 200 000
6	Оборот за месяц, руб.	От 350 000	От 350 000	От 1 500 000
7	Рассрочка на витринные товары, мес.	Нет	Нет	До 3
8	Расположение	Офис и/или островок в ТЦ. Желательно в шаговой доступности от остановок и на центральной улице. Наличие парковки обязательно.	Отдел в ТЦ, с привлекательным предложением со стороны: гипермаркетов бытовой техники, продуктовых супермаркетов и пр. Отдел должен располагаться в месте с высокой проходимостью, желательно ближайшее расположение отделов с сопутствующими товарами (для дома, дачи, интерьера). Важно наличие возможности размещения вывески и элементов декора.	По согласованию
9	Роялти, руб. в год	60 000	60 000	120 000

Не упустите возможность организовать собственный бизнес на выгодных условиях!

Для Вашего выбора предлагается три варианта сотрудничества:

1 Интернет-магазин - наиболее удобный, простой и менее затратный по времени и финансовым ресурсам вариант. Срок реализации 7 дней. По итогу вы получаете:

- ✓ **Сайт формата вашгород.v-lodke.ru - пример kirov.v-lodke.ru**
- ✓ **Набор информации о применимых для данного бизнеса инструментах маркетинга, прибыльных источниках трафика, объективных финансовых показателях.**

Каждый может начать зарабатывать на продаже товаров для рыбалки, туризма и охоты через интернет-магазин при правильном подходе. Многолетний опыт позволил нам собрать статистику и сделать выводы о том, какие методы маркетинга наиболее эффективны и какие источники трафика действительно прибыльные. Для вас мы подготовили информацию о правильно структурированной работе бизнеса по данной франшизе. Следует обратить внимание на основные показатели и их величину. Приведенные ниже данные соответствуют правильно организованному ведению бизнеса:

1. Среднемесячная выручка население до 100 тыс. человек - 300 000 руб., от 100 до 250 тыс. чел. - 500 000 руб., свыше 300 тыс. чел. - 700 000 руб.;
2. минимальные вложения для входа в бизнес 49000 руб.;
3. стоимость аренды в месяц 0 руб.;
4. средняя наценка составляет 35%;
5. общее количество сотрудников 1-2 чел.;
6. срок окупаемости 1-3 месяца;

- ✓ **Готовый интернет-магазин "под ключ"**

В своей работе мы опираемся на доверие со стороны клиентов!

На сегодняшний день нашим предложением уже воспользовались 11 человек, которые успешно ведут свой бизнес, опираясь на наш опыт интернет-продаж и владея работающим сайтом с высокой конверсией.

Нашей компанией успешно осуществляются продажи в интернете с 2011 года, за время работы успешно выполнено более 30 000 заказов и более 3500 за 2019 год.

С нами сотрудничают надежные и проверенные годами поставщики. Всего их порядка 120 шт.

Наша команда сформирована из высококвалифицированных кадров:

- Сотрудники службы снабжения грамотно оформят ассортиментный состав товара, определяют количество и сроки поставок;
- Сотрудниками службы маркетинга разрабатывается стратегия продвижения бренда с учетом всех деталей;
- Финансовый и бухгалтерский консультанты постоянно сопровождают деятельность компании.

Становясь нашим партнером Вы получаете интернет-магазин с грамотно выстроенной маркетинговой стратегией в формате домена kirov.v-lodke.ru.

Нашей компанией реализуются не просто товары, а положительные эмоции. Нашими «клиентами» являются люди, получающие удовольствие от своего увлечения, позитивно настроенные и счастливые. Мы исключили такие слова как «клиент» или «покупатель», в наших магазинах применяется подход к потенциальным покупателям как к любимым гостям.

Ваш интернет-магазин v-lodke.ru будет выглядеть следующим образом:

- полностью готовый к работе, подстроенный к особенностям вашего региона и города;
- будет содержать более 6000 наименований товаров;
- все товары будут распределены по категориям, учитывая сезонность и спрос в регионе;
- качественные фотографии;
- подробные описания;
- проработанные характеристики;
- только брендовые товары, которые хорошо зарекомендовали себя у покупателей.

Основные преимущества Вашего интернет-магазина:

1. Создан на основе CMS Opencart - самой последней и защищенной версии, доступны инновации для повышения конверсии и увеличения Вашего дохода.
2. Готовый сайт для работы с клиентами на нашем поддомене. Товары для туризма, рыбалки и охоты, отдыха и все что с этим связано.
3. Посещаемость вашего сайта на поддомене и заявки.
4. Ваши контакты будут размещены на сайте: почта, телефон, вайбер, ватсап, вконтакте, инстаграм и остальные контакты.
5. Онлайн чат на сайте.
6. Полное обучение по ассортименту и специфике нашего товара.
7. Настроенная реклама в Яндекс директе, гугл эдвордс, в соц. сетях (вконтакте и инстаграм), настраиваем авито магазин, настраиваем Юлу, тиу ру, прайс ру, близко ру.
8. Промоматериалы для рекламы на форумах, для раздачи листовок, проведение промоакций, баннеры для спортивных мероприятий (соревнования по спортивной рыбалке), оформление торговой точки для ТЦ, отдельно стоящий магазин, оформление магазина, так же как для пункт выдачи заказов.
9. Настроенные шаблоны и база для емейл рассылки, так же информация в нашей группе Вконтакте и в инстаграм аккаунте.
10. Настроенная система амосгт + 1С система.
11. За вами будет закреплен наш менеджер по сопровождению и развитию.
12. У вас будет оптовый менеджер и учетная запись на нашем оптовом сайте.
13. Менеджер по сервису, обмену, гарантии по товарам.
14. Все необходимые бланки для работы с клиентами.
15. Настраиваем системы доставки заказов на вас и ваших клиентов.
16. Аналитическая система по финансовым показателям. Готовые отчеты о продажах, прибыли, затратах и многое другое, доступные нажатием одной кнопки.
17. Полная прозрачная система нашей с вами работы.
18. Помощь и сопровождение сделок по покупателям.
19. Доступ к оптовому сайту. Всегда указаны цены и наличие. Полный список товаров в наличии и под заказ.
20. Доступ к нашей базе клиентов в вашем городе и регионе.
21. Полностью адаптирован под SEO + мобильная версия.
22. Прием онлайн платежей, подключен протокол шифрования https для повышения защиты и продвижения в поисковых системах Яндекс и Google.
23. Система сбора аналитики по сайту - Яндекс метрика, система учета звонков, писем и остальных каналов взаимодействия.

Преимуществом нашего предложения является отсутствие необходимости тратить время на поиски производителей товаров, так как этот момент уже предусмотрен брендом.

Логистика организована следующим образом: при покупке товара у Нашей компании доставка осуществляется транспортной компанией, с вашей стороны оплачиваются только услуги транспортной компании. Доставка товара до транспортной компании осуществляется и не оплачивается.

Далее вашему вниманию предлагается рассмотрение наших лучших предложений!

	Пакет №1 «Интернет - магазин»	Пакет №2 и №3 «VIP»
Контент сайта	Около 7500 товаров, готовый каталог и ассортимент товара, качественные фотографии, подробные описания и характеристики	
Склад	Не требуется, все товары можно заказывать у владельца франшизы, в комплексе предоставляется перечень поставщиков с возможностью закупкой от 1 единицы товара. Имеется возможность отправки заказа непосредственно клиенту, исключая посреднические связи.	
Скидки, бонусы	Прилагается подробная инструкция по дисконтной системе и программе лояльности клиентов	
Информационная база, дополнительная литература	Предоставляем свою информационную базу, книги для скачивания, пошаговую инструкцию по работе с администраторской панелью управления сайтом	
		Ссылки на семинары и тренинги ведущих специалистов России от продаж до личного роста стоимостью более 150.000 руб.
Обработка заказов	Разъясняем и оказываем помощь в настройке CRM системы	
	Настройка amoCRM, воронки продаж, шаблонов писем, смс, триггеров, системы учета звонков и записи, автозадачи. Выстраиваем этапы продаж в воронках. Внедряем 1С систему.	
Управление ассортиментом	Автоматическое поддержание товаров на сайте. Дополнение банка статей о товарах.	Автоматическое поддержание товаров на сайте. Дополнение банка статей о товарах.
	Вы получите информацию о том, какой товар и в каком количестве необходимо держать в наличии, а какие наименования ассортиментного состава выгоднее возить под заказ, в целях сокращения затрат на товарные остатки и минимизировать затраты в межсезонные месяцы.	Вы получите информацию о том, какой товар и в каком количестве необходимо держать в наличии, а какие наименования ассортиментного состава выгоднее возить под заказ, в целях сокращения затрат на товарные остатки и минимизировать затраты в межсезонные месяцы.
		Индивидуальная подборка ассортимента для вашего города по рекламе и по ассортименту.
Доставка	Налаженная система, осуществляется транспортными компаниями, условия и сроки оговариваются индивидуально	
Реклама	Готовая контекстная реклама в Яндекс.Директ и Google AdWords, настройка объявлений на Авито, Юла, предоставление пошаговой инструкции о правильной маркетинговой политике для форумов и иных подобных площадок.	
	Сопровождение рекламы в течение 3 месяцев , настройка Google Merchant Center и Яндекс Маркета, Tui и Price Ru, реклама в социальных сетях, в том числе Instagram, email маркетинг.	Сопровождение рекламы в течение 6 месяцев , настройка Google Merchant Center и Яндекс Маркета, Tui и Price Ru, реклама в социальных сетях, в том числе Instagram, email маркетинг.

Затраты	<p>В первый месяц 10000 руб. Предложение включает стоимость пакета и минимальный набор маркетинговых инструментов. В последующем месяце оплачиваются затраты только на рекламу. Бюджеты на рекламу согласовываются индивидуально с каждым партнером.</p> <p>Роялти при пакете: №1 и № 2 - 60000 руб. в год, при пакете №3 - 120000р. в год. и с 3 месяца работы по франшизе.</p> <p>Выход на окупаемость после заключения договора:</p> <ul style="list-style-type: none"> – Пакет №1 с первого месяца – Пакет №2 на 2 месяца – Пакет №3 5-6 месяцев
Доходы	1-й месяц 30-50 заказов, при этом выгодные закупочные цены позволяют применять наценку до 100%, прибыль потенциально составит 50 000-60 000 руб. в месяц. Далее при увеличении рекламного бюджета, будет наблюдаться рост прибыли.
Гарантии	Заключение договора с Нашей компанией, в котором прописываются все обязательства с Нашей стороны, а также перечень всех предложений, которые приобретает покупатель франшизы по окончанию работ. В целях прозрачности всех процедур предоставляются копии учредительных документов компании и непосредственно договора.
Оплата	Оплата по договору может быть произведена частично, т.е. вы оплачиваете 50% от стоимости, остальные 50% по окончанию работ и по принятию всех пунктов по приложению к договору.

2 Интернет магазин, пункт выдачи заказов (ПВЗ) и небольшой магазин – самый оптимальный вариант работы с минимальными вложениями. Стоимость франшизы 100 000 руб.

По итогу вы получаете:

- ✓ **Возможность продавать товары через сайт и непосредственно в магазине**
- ✓ **Использовать магазин в качестве пункта выдачи заказов клиентам**

Данное предложение содержит все преимущества пакета №1 и дополнительно:

- Наличие самых востребованных товаров;
- Возможность проверки товара на месте;
- Возможность подбора товара и помощь в оформлении заказа аудитории, не владеющей навыками работы с ПК;
- Консультация со стороны сотрудника магазина;
- Помощь в оформлении заказов в кредит или рассрочку в открытой доступной форме.
- **Демонстрация товаров при выдаче заказчику** (накачать лодку, показать на стенде мотор, поставить палатку, подобрать и примерить одежду и обувь и пр.);
- Получать дополнительно узнаваемость и новых клиентов, находясь в ТЦ или в крупном магазине, тем самым собирая трафик покупателей оф-лайн.

3 Офлайн магазин, интернет-магазин, пункт выдачи заказов (ПВЗ). Стоимость франшизы 350.000р.

Условия по данному предложению обговариваются индивидуально с каждым потенциальным партнером.

По результатам проведенного нами мониторинга можем сообщить вам, что ваш город имеет свободный сегмент для организации бизнеса по реализации товаров для туризма, рыбалки и охоты.

Онлайн-рынок в вашем регионе развит, поэтому люди пользуются в основном интернет-магазинами. Если в ближайшее время занять нишу через интернет-магазин, уже через год-два можно выйти на лидирующие позиции по вашему городу и области. Предлагаемая ценовая политика очень конкурентоспособна по сравнению с имеющимися в регионе конкурентами. Многие продавцы из вашего города не имеют в ассортименте наиболее популярных категорий товаров, на которые существует постоянный спрос и маржинальность.

Приблизительный план продаж для вашего региона выглядит следующим образом:

Наценка на товары доходит до 100%. В среднем, ежедневно предполагается 60-90 обращений со стороны клиентов в день. Количество принятых заказов будет варьироваться от 15 до 20 в зависимости от сезона.

Приведем пример результатов одного дня работы интернет-магазина с участием наиболее популярных товаров из ассортиментного состава.

Ассортиментный состав:

Лодки одноместные: 4 заказа в день, наценка на товар в среднем 1500 руб.

Лодки двух-трех местные: 3 заказа в день, наценка на товар в среднем 3500 руб.

Мотор 9.9 л.с.: 1 заказ в день, наценка на товар в среднем 8000 руб.

Насосы электрические: 2 заказа в день, средняя наценка 1000 руб.

Другие товары: 3 заказа в день, средняя наценка 500 руб.

Итого: 28000 руб.

Расходы:

Реклама 1000 руб.

Телефон, интернет - 100 руб.

ЗП онлайн-консультанта - 1000 руб. (работу можно выполнять самостоятельно)

Курьер - 800 руб. (работу можно выполнять самостоятельно)

Прочие расходы: 500 руб.

Чистая прибыль в день: 28000/4400 руб. в день – 23600 руб.

Чистая прибыль в месяц: 840000/132000 - 708000 руб.

Информация о возможности открытия интернет-магазина по франшизе в вашем городе.

С нашей стороны осуществляется сбор в виде роялти 5000р. в месяц и от 3 месяца работы. Наша компания не вмешивается в Ваши управленческие вопросы, не требует дополнительных пояснений, не установленных отчетов и формирования планов.

Вся деятельность будет организована строго согласно договору, который заключается на предварительной основе. Бизнес будет полностью Ваш на основе предоставленной базы. Гарантируется помощь в обучении, запуске и продвижении магазина. Поддержка и сопровождение по всем оперативным вопросам.

Если вышеописанные условия Вас заинтересовали, то необходимо дать обратную связь, в ответ на настоящее предложение в продолжение которой вы получите проект договора.

Франшиза оплачивается двумя способами:

1. В два этапа - в начале работы 50% сразу, и по окончании работы 50%;
2. На условиях 100 % предоплаты.

Информация для ознакомления с брендом:

Промо ролик о Франшизе - <https://www.youtube.com/watch?v=fxXvpv7BAjE>

Вконтакте: <https://vk.com/vlodke>

Инстаграм: https://www.instagram.com/v_lodke_ru/

Наш канал на Youtube - <https://www.youtube.com/user/videolodki>

Наш сайт: <https://v-lodke.ru>

Сайт по франшизе: <http://franchise.v-lodke.ru/>

По всем необходимым вопросам вы можете связаться с нами по контактам ниже:

--

С уважением,

Компания "v-lodke.ru", менеджер по региональному развитию Андрей

E-mail: info@v-lodke.ru

Viber, WhatsApp: +7-963-552-95-32

Телефон: 8-800-700-1-343 (звонок по России бесплатный)