

СЧИТАЙТЕ
БОЛЬШУЮ
ПРИБЫЛЬ,
А НЕ МАЛЕНЬКУЮ
ЗАРПЛАТУ!

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ
ВЗНОС ОТ 70 000Р

ФРАНШИЗА
КУШАЙ СУШИ
И ПИЦЦУ



О НАС

Старт бизнеса – май 2012 г.

Показатели работы на сегодняшний день:

- 7 000 заказов в месяц;
- Средний чек – 800 руб.;
- Рентабельность от 6 до 12%
- Количество сотрудников – до 50 человек в рабочую смену
- **Старт франчайзингового проекта – май 2015 г.**
- **Показатели на сегодняшний день:**
- 21 город

ЧТО МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- **Магазин суши, пиццы, вок на вынос и с зоной доставки в радиусе 2 км от магазина**
- **Работа магазина в трафиковом месте, где проходит целевая аудитория**
- **Неэксклюзивное право работы в городе (помимо Вас в городе могут работать еще партнеры: места хватит всем)**
- **Постоянная маркетинговая поддержка (обновление меню и т.д.)**
- **Стабильный доход от 70 000 до 150 000 рублей в месяц**
- **Срок окупаемости: 9-12 месяц**

100 000 РУБЛЕЙ:

- 1.1. Возможность использования Товарного знака №662406 от 11.07.2018 г.;
- 1.2. Шаблон инвестиционного бюджета (смета открытия);
- 1.3. Бизнес-модель службы доставки готовых блюд «КУШАЙ СУШИ & ПИЦЦУ» (операционный бюджет);
- 1.4. Чек-лист открытия (шаблон);
- 1.5. Промо-макеты по действующим акциям;
- 1.6. Методы и стандарты обслуживания в службе доставки готовых блюд «КУШАЙ СУШИ & ПИЦЦУ» и продажи продукции;
- 1.7. Отличительные характеристики службы доставки готовых блюд «КУШАЙ СУШИ & ПИЦЦУ», включая особенности дизайна и интерьера, оборудование и его расстановку;
- 1.8. Технологический проект;
- 1.9. Заказная спецификация технологического оборудования;
- 1.10. Техничко-технологические карты на меню (рецептура);
- 1.11. Процедуры, касающиеся работы службы доставки готовых блюд «КУШАЙ СУШИ & ПИЦЦУ», а равно методы организации управления, управленческого контроля, управленческого и иного документооборота, контроля товарно-материальных запасов и учетной политики;
- 1.12. Документы, регламентирующие работу персонала, материалы для обучения персонала, включая обучающие ролики на YouTube-канале Правообладателя;
- 1.13. Стандарты внешнего вида и фирменной одежды (униформы) персонала;
- 1.14. Стандарты фирменного стиля (brand book), включая, но не ограничиваясь, макеты упаковок продукции, макеты фирменной вывески, баннеров, меню и т.п.

ИНВЕСТИЦИИ

На запуск с нуля:

1 050 000 рублей

Плюс период раскрутки 3-6 месяцев.

Это время наработки собственной клиентской базы, которая приносит до 80% прибыли.

ПРИМЕРЫ РАБОТЫ

Киров

Население – 480 000 чел. Старт – май 2015 г.

Результаты работы за 2018 год по состоянию на 15.08.2018 г.

Заказы		Выручка	
Выполнено	22669	За заказы	13843154.32
Отменено	1862	За доставку	0.00
Всего	24531	Общая	13843154.32

ПРИМЕР МАГАЗИНА



ФИНАНСЫ И ЮРИДИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ

Срок окупаемости инвестиций – от 9 до 12 месяцев

Рентабельность от 10 до 20%

Продукция и деятельность не подлежат лицензированию

Режим налогообложения УСНО и/или ЕНВД

Графический товарный знак зарегистрирован

С франчайзи заключается договор коммерческой концессии

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!